

Rapport semestriel 2013



adie Polynésie

*Raromatai – Tahiti – Moorea – Australes -
Tuamotu*

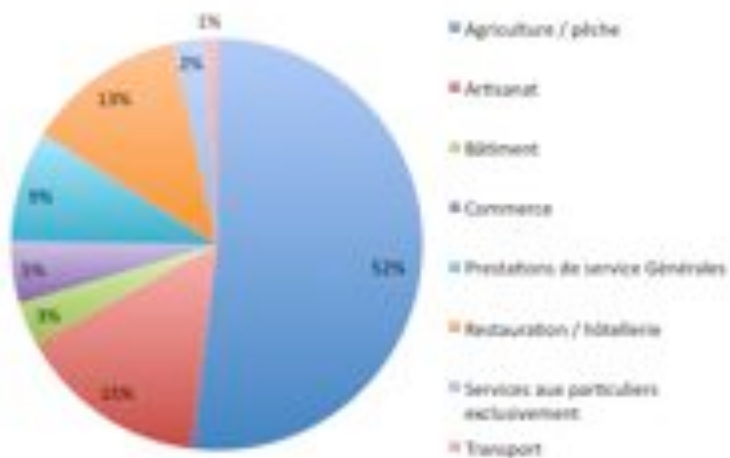


Le microcrédit
pour créer sa boîte

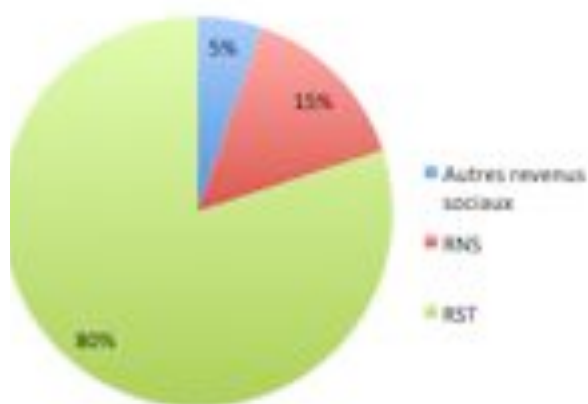
Le premier semestre 2013 en chiffres

Résultats crédit

- Nombre de microcrédits accordés : **207**
- Nombre de prêts d'honneur accordés : **12**
- Nombre d'entreprises financées : **206**
- Sommes injectées dans l'économie : **83 477 834 XPF**
- Nombre de personnes accompagnées : **334**



Secteur d'activité



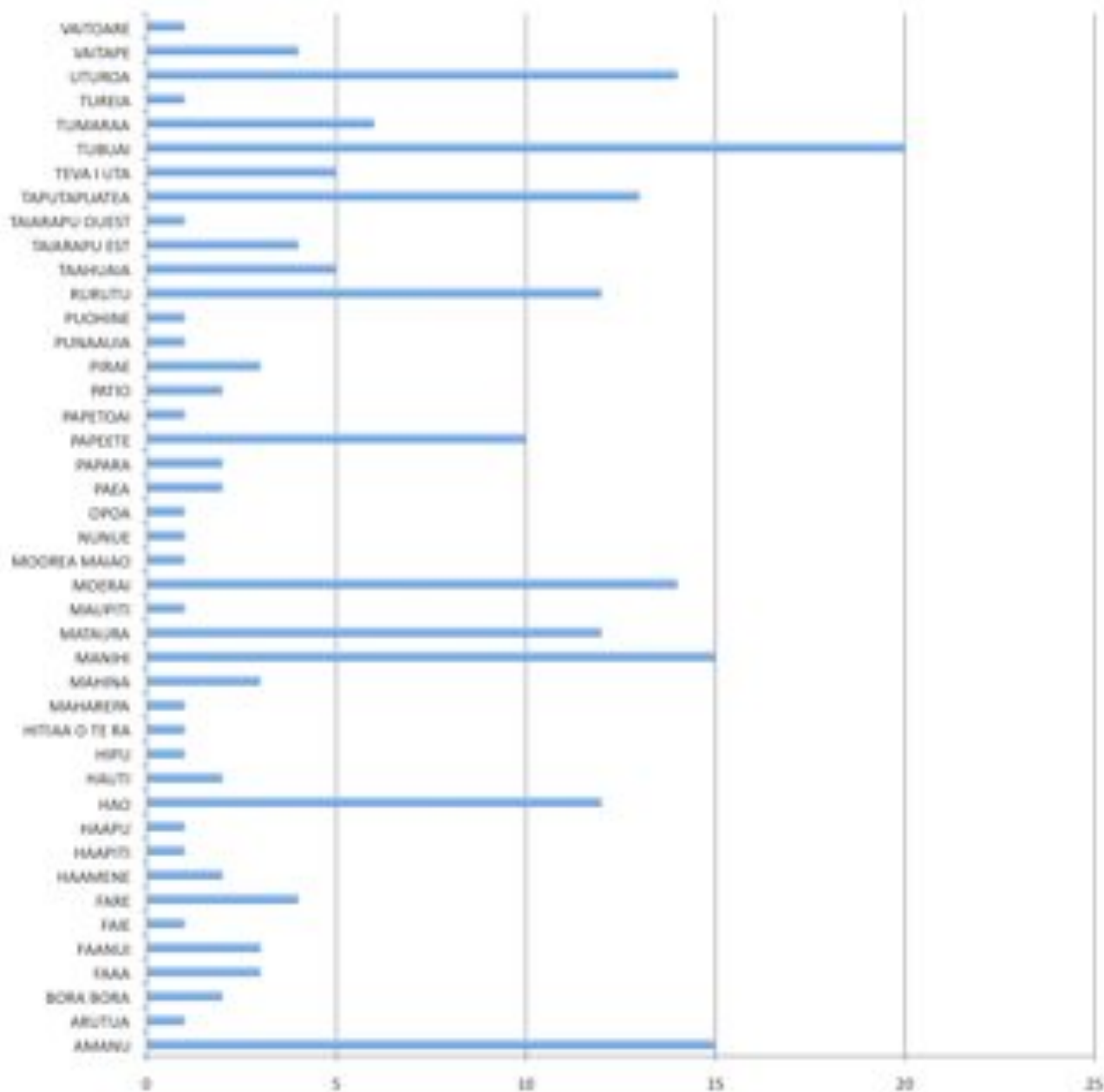
Situation sociale



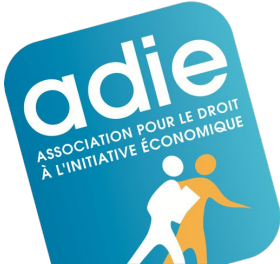
Niveau de formation



Age des porteurs de projet



Répartition géographique



L'accompagnement individuel

- Prestation « Pas à pas » : **19 personnes**
- Prestation « Adie Contact » : **55 personnes**
- Prestation « Adie Montage » : **42 personnes**
- Prestation « Perm'Adie » : **85 personnes**
- Prestation « RDV expert » : **10 personnes**

- « **Pas à pas** » : accompagnement de proximité avec visites régulières à domicile et sur le lieu d'activité, prestation orientée vers les profils les plus précaires et les moins à l'aise avec les notions administratives
- « **Adie Contact** » : accompagnement téléphonique mensuel
- « **Adie Montage** » : aide au montage du projet, démarche légale, calcul des prix de vente et mise en place d'un prévisionnel
- « **Perm'Adie** » : accueil sans rdv des clients en cours, réponse aux questions diverses
- « **RDV Expert** » : point avec un bénévole expert (comptable, commercial, juriste)

L'accompagnement collectif

- Formation « Bien démarrer » : **122 personnes**
- Formation « Education financière » : **45 personnes**
- Formation « Gagnez du temps et de l'argent » : **68 personnes**
- Formation « Gagnez des clients » : **39 personnes**

- « **Bien démarrer** » : formation à la création d'entreprise (les statuts, les démarches administratives spécifiques, les informations importantes pour le démarrage de l'activité)
- « **Education financière** » : lire un relevé de compte, gérer son budget perso et pro, entretenir de bonnes relations avec son banquier (formation mise en place fin 2012)
- « **Gagnez du temps et de l'argent** » : s'organiser pour être performant, gérer sa trésorerie et relancer ses clients
- « **Gagner des clients** » : savoir prospecter de nouveaux clients, faire de la publicité, entretenir de bonnes relations avec ses clients et actionner le bouche à oreille



Les partenaires de l'adie Polynésie

Partenaires financeurs



Partenaires bancaires



Partenaires techniques







53 44 23

ASSOCIATION POUR LE DROIT A L'INITIATIVE ECONOMIQUE

Avenue Maréchal FOCH - Impasse Liberty
BP 40558 Fare Tony - 98713 Papeete - Tahiti
E-mail : polynesie@adie.org